

Der er mange muligheder for at starte virksomhed i den maritime sektor. Den maritime sektor tegner sig for en beskæftigelse på 100.000. Søfart er samtidig Danmarks næststørste eksporterhverv. Ønsker du vækst for din maritime virksomhed, kan du få gratis hjælp.

- ★ FÅ GRATIS HJÆLP
- ★ TEST DIN IDE
- ★ LÆG DIN FØRSTE PLAN
- ★ SKYD GENVEJ TIL GODE RÅD

RING 70 15 16 18



FÅ GRATIS HJÆLP TIL SUCCESS MED DIN EGEN VIRKSOMHED

RING 70 15 16 18

Folderen er udarbejdet af Europas Maritime Udviklingscenter i samarbejde med Søfartsstyrelsen, Væksthus Hovedstadsregionen og Teknologisk Institut. Udgivet med tilskud fra Erhvervs- og Byggestyrelsen.

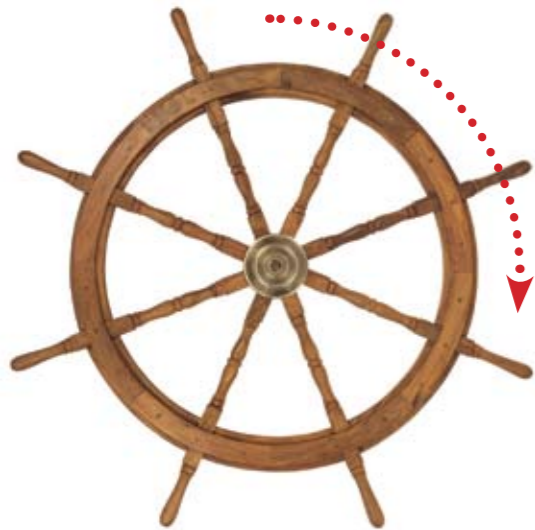
Europas Maritime Udviklingscenter skaber vækst i den maritime sektor ved at samle, styrke og udfordre branchen i bredeste forstand. Centret har medlemmer fra både Danmark og Sverige, da begge er maritime nationer i Europa med mange fælles interesser. Centret ønsker blandt andet at være katalysator for udvikling, innovation og nye ideer for det maritime Danmarks erhverv.



Europas Maritime Udviklingscenter
Amaliegade 33B
1256 København K
Tlf. 33 33 74 88

GRATIS VEJLEDNING TIL IVÆRKSÆTTERE, DER VIL VÆKST

Alle, der starter egen virksomhed eller har egen virksomhed i Danmark kan få gratis hjælp til virksomhedens vækst. Hjælpen får du hos dit regionale Væksthus.



Det er din ide og dine muligheder, du får gode råd om. Du får fx hjælp til:

- ★ Forretningsplanen
- ★ Et økonomisk overblik
- ★ Valg af kundegrupper
- ★ Regler og krav til selvstændige – fx told, skat og moms
- ★ Salg og markedsføring
- ★ Valg af selskabsform
- ★ Registrering og tilladelser
- ★ Planlægning af din start.

RÅDGIVNINGEN ER PERSONLIG

Et typisk rådgivningsforløb begynder som regel med, at du ringer til Væksthuset i din region. Telefonnummeret er: **70 15 16 18**. Som regel aftales et personligt møde med en virksomhedskonsulent, hvor I tager bestik af din forretningsplan.

Det er en god ide at skrive en forretningsplan før det første møde. Skriv så meget du kan og tænk over punkterne. Forretningsplaner kan du læse mere om på www.startvaekst.dk, og på www.detmaritimedanmark.dk/startplan kan du hente en skabelon til din første forretningsplan. Skabelonen guider dig til en forretningsplan og giver dig overblik og inspiration.

FOKUS PÅ DIN IDE

Virksomhedskonsulenterne kan bakke dig op og yde den første starthjælp. Sammen med virksomhedskonsulenten gennemgår I din forretningsplan og finder de stærke punkter, der får din ide til at skille sig ud og skabe vækst. Men, sammen finder I også de svage punkter, hvor der skal en ekstra indsats til for at få din ide helt på ret kurs.

DU FÅR ET KLART GRUNDLAG AT NAVIGERE EFTER

Stærke og svage punkter er forskellige fra ide til ide og fra iværksætter til iværksætter. Der findes ingen facitliste at slå op i og få svar på, hvordan du bedst skaber vækst i en virksomhed. Virksomhedskonsulenten hjælper dig med at finde ud af, hvor du skal sætte ind.

Du får hjælp til at lave en konkret plan for, hvordan du kommer videre.



FÅ KONTAKT TIL SPECIALISTER

Det er gratis at få råd fra virksomhedskonsulenten i det regionale Væksthus, indtil du har et klart grundlag for din virksomhed. Hvis du efter den første væksthjælp har brug for konkret juridisk, økonomisk eller anden rådgivning, kan du få hjælp til at finde den helt rigtige rådgivning hos private rådgivere og specialister.

Vi har samlet et netværk af eksperter og rådgivere, der ved noget om at starte en virksomhed på det maritime område. Netværket kan du se på: www.detmaritimedanmark.dk eller ring til EMUC sekretariatet på telefon **33 33 74 88**.

DE REGIONALE VÆKSTHUSE

Ring til Væksthuset i din region og få den første aftale med en virksomhedskonsulent:

70 15 16 18

Det Maritime Danmark

Hjemmesiden for Det Maritime Danmark samler trådene for iværksættere i den maritime sektor. Læs mere om at starte virksomhed i den maritime sektor på:

www.detmaritimedanmark.dk



SAFEWAVE

Styrmand Henrik Thiesson har udviklet computerbaserede undervisningsprogrammer i sikkerhed til søs. Men ét er at have en god idé – et andet er at gå i gang. ”Jeg har benyttet mig af al hjælp, der kunne skræbes sammen: Erhvervs-servicecentre (nu Væksthusene), V.I.P. kursus for iværksættere, gennem Europas Maritime Udviklingscenter deltager jeg i maritime netværk,” fortæller Henrik Thiesson.

TOMATEC

Maskinmester Torben Jørgensen startede virksomheden Tomatec ved gratis at overtage en anden virksomhed uden ansatte – men med masser af gode kundekontakter og et varelager af detektorer og andet udstyr. Alligevel var råd og vejledning hos en erhvervsvejleder og en revisor kærkomne: ”Og det var super godt for jeg anede ingenting – vidste ikke hvilke pligter, det krævede at være iværksætter – talte med revisor i to timer og resten af tiden med ham der erhvervsvejlederen,” fortæller Torben Jørgensen.